

WEBINAR HygienFresh Point

Primo Incontro - 21 GENNAIO 2021

PERCHÉ VENDERE HYGIENFRESH

Quali sono i vantaggi nel creare un'area dedicata alla vendita all'interno della propria attività?

NOVITÀ 2021



PERCHÉ VENDERE HYGIENFRESH

Creare un' area dedicata alla vendita di prodotti professionali nel pratico formato per l'utilizzo quotidiano all'interno della propria attività presenta numerosi vantaggi per la lavanderia.



**VANTAGGI
ECONOMICI E
RISULTATI TANGIBILI**



**FIDELIZZAZIONE DEL
CLIENTE GRAZIE A UN
BIGLIETTO DA VISITA
INTRIGANTE**



**INCREMENTO DEI
CLIENTI
ATTRAVERSO IL
PASSAPAROLA**

VALORIZZA LA TUA ATTIVITÀ

Ci sono situazioni in cui è necessario rivolgersi a una lavanderia per trattare al meglio i propri capi.

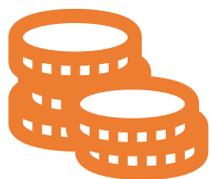


Lo scopo della Linea Vendita HygienFresh è quello di creare un ulteriore punto di contatto tra la lavanderia e il cliente

I prodotti HygienFresh donano al bucato quotidiano una pulizia e un profumo superiore!

QUALI SONO I VANTAGGI

La vendita dei nostri prodotti ha consentito a tantissime lavanderie una **crescita importante senza bisogno di investire capitali**, favorendo una importante promozione del negozio e del punto vendita.



I RISCHI SONO TRASCURABILI

L'investimento richiesto è minimo rispetto ai guadagni



RISULTATI GARANTITI

Prodotti di elevata qualità che non si possono trovare da altre parti



AUMENTO DELLA CLIENTELA

La qualità professionale dei prodotti vi farà guadagnare sempre nuovi clienti



CLIENTI FIDELIZZATI

Sempre più clienti abituali entreranno nel tuo negozio per comprare prodotti e fornirsi dei tuoi servizi

BIGLIETTO DA VISITA

Stimolare sensazioni positive e creare interesse nel cliente quando entra nel negozio è la chiave per distinguersi sul mercato:

AREA DEDICATA ALLA VENDITA



STIMOLI VISIVI

Per distrarsi nell'attesa del servizio e creare interesse nell'acquisto



STIMOLI OLFATTIVI

Per toccare con mano il prodotto e poter scegliere con consapevolezza la fragranza preferita



STIMOLI EMOTIVI

Per accogliere il cliente in un ambiente accattivante e innescare un potenziale passaparola

LA QUALITÀ ANCHE A CASA

L'IMPORTANZA DEI SENSI NEL SETTORE DELLE LAVANDERIE È ALLA BASE DEL SUCCESSO DELL'ATTIVITÀ

Quando un cliente ritira in lavanderia un capo trattato con i prodotti HygienFresh viene immediatamente conquistato dalle inebrianti profumazioni e dalla morbidezza dei capi!

Per questo motivo, vedendo gli stessi prodotti esposti in negozio, sarà **positivamente predisposto ad acquistare i prodotti nei formati per l'uso domestico per replicare l'esperienza anche a casa.**



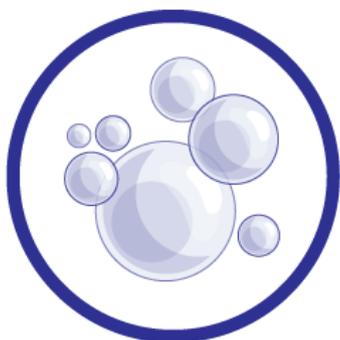
Si è visto che l'esperienza sensoriale HygienFresh migliora il business delle Lavanderie: **RAFFORZA IL RAPPORTO CON IL CLIENTE E AUMENTA LA FIDELIZZAZIONE**

LE PROPOSTE HYGIENFRESH



HygienFresh propone una vasta gamma di **PRODOTTI PROFESSIONALI NEL PRATICO FORMATO PER IL PUBBLICO** che si prendono cura di **CASA & BUCATO** garantendo un'igiene profonda e un profumo irresistibile!

CATEGORIE PRODOTTI



Detergenti bucato



Ammorbidenti



Essenze



Elimina Odori



DeoSpray



Profumatori per piccoli
e grandi spazi



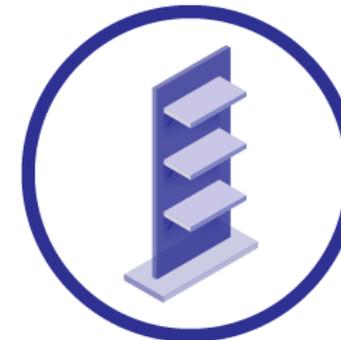
Essenze
ambiente



Detergenti
per pavimenti



Specialità per
Casa e bucato



Espositori da terra
e da banco



BUON LAVORO con i prodotti HygienFresh

Sei interessato?

CONTATTACI
IN AZIENDA

Per ricevere maggiori
informazioni sui prodotti
e sulla rete commerciale



Vendi già i nostri prodotti?

ISCRIVITI AL
PROGETTO

per far comparire anche il tuo
negozio sulla mappa dei punti
vendita ufficiali HygienFresh!

Visita la sezione dedicata al **Progetto HygienFresh Point** sul sito www.tintolav.com